

În această prelegere, judecătorul Curții Supreme din Ohio, Jennifer Brunner, va împărtăși studenților secretele negocierilor de succes. Veți învăța principiile unei comunicări adecvate și ale atingerii obiectivelor de negociere. Această prelegere va fi utilă atât celor care își încep cariera în domeniul societății civile, cât și oricărui profesionist care dorește să-și extindă cunoștințele.

Lectorul oferă conceptul BATNA, care vă va ajuta să negociați mai eficient în procesul muncii dumneavoastră semnificative din punct de vedere social.