

## Գործնական առաջարկություններ 2.

# ՀԱՋՈՂ ԴՐԱՄԱՀԱՎԱՔՄԱՆ ՏԱՍԸ ԿԱՆՈՆՆԵՐ

Հետևյալները օգտակար են հաջող դրամահավաքի համար.

- պոտենցիալ հովանավորների վերաբերյալ ֆայլերի հավաքում;
- հաշվի առեք ձեր նախորդ դրամահավաքի փորձը.
- անընդհատ փնտրում է ֆինանսավորման աղբյուրներ:

**Կան մի քանի ընդհանուր կանոններ հաջող դրամահավաքի համար, որոնք կօգնեն ձեզ հասնել լավագույն արդյունքների.**

1. Ամենադժվարը դոնորներ գտնելն է, փորձել նրանց փնտրել շուրջդ, ճանաչել միմյանց և աստիճանաբար բացատրել նրանց քո նախագծերի էությունը: Իհարկե, կարող եք մասնակցել միայն հայտարարված դրամաշնորհառուների մրցույթին:
2. Դրամաշնորհատուները փող են տալիս մարդկանց, ոչ թե կազմակերպություններին. Ուստի ամուր հարաբերություններ հաստատեք կազմակերպության աշխատակիցների հետ, քանի որ միայն այդպես դուք կկարողանաք ապահովել ձեր կազմակերպության երկարաժամկետ ֆինանսավորումը:
3. Սովորեք շնորհակալություն հայտնել դոնորին, նույնիսկ եթե նա չի աջակցում ձեզ: Սա ցույց կտա ձեր հարգանքը նրա հանդեպ և կամրապնդի հարաբերությունները:
4. Եթե դուք իսկապես լուրջ եք տրամադրված դրամահավաքին, ապա օրական մի քանի ժամ հատկացրեք: Շատ կազմակերպություններում կան հատուկ հաստիքներ, որտեղ վարձվում են աշխատողներ, որոնց խնդիրն է դիմումներ գրել, մասնակցել սոցիալական գաղափարների մրցույթներին, ուղարկել տեղեկատվություն ձեր նախագծերի մասին, զանգահարել դոնորներին, հանդիպել նրանց հետ, նամակագրել արտասահմանյան ֆոնդերին և այլն:
5. Ներգրավվեք դրամահավաքին: Միայն փորձ ձեռք բերելով կարող եք գնահատել ձեր գաղափարներն ու նախագծերը:
6. Ինացեք, թե ինչպես ճիշտ կազմակերպել և հաղորդակցվել դոնորների հետ (քարտեր, տվյալների բազա և այլն):
7. Ինացեք, թե ինչպես արագ փոխել նախագծի բնույթը: Մինչ դոնորը վերանայում է ձեր դիմումը, նրա գաղափարներն արդեն հնացած են:
8. Գումարներ ստանալուց հետո մշտական կապի մեջ մնացեք դոնորի հետ. նրան տվեք ձեր կազմակերպության հետ կապված ցանկացած տեղեկություն և տոների կապակցությամբ պարբերաբար բացիկներ ուղարկեք.
9. Ասա միայն քո մասին ճշմարտությունը: Ձեր տրամադրած տեղեկատվությունը կարող է ստուգվել: Դուք շահագրգռված եք հարգված և վստահելի գործընկերոջ կերպարի պահպանմամբ:
10. Եթե վստահ եք, որ ֆոնդին դիմում լրացնելը ֆինանսավորում ստանալու միակ միջոցն է, սովորեք, թե ինչպես ճիշտ և քայլ առ քայլ աշխատել ֆոնդերի հետ (որոնում, հարցում նամակ, դիմում,

Կոնտակտային կետ և այլն), գտեք մենթոր և տիրապետել դրամահավաքի ճիշտ ռազմավարությանը:

1. Միշտ ամենուր փնտրեք դոնոր
2. Հիշեք, փողը տրվում է մարդկանց, ոչ թե կազմակերպություններին
3. Շնորհակալություն շնորհողին
4. Մասնագիտական մակարդակով զբաղվել դրամահավաքով
5. Ներգրավվեք դրամահավաքին
6. Կազմակերպել դոնորների տեղեկատվությունը
7. Թարմացրեք ձեր նախագիծը գործառնականորեն
8. Մշտական կապի մեջ մնացեք դրամաշնորհառուների հետ
9. Անա միայն ճշմարտությունը քո մասին
10. Ընտրեք դրամահավաքի ճիշտ ռազմավարություն