

## Recomandări practice 2.

# ZECE REGULI DE SUCCES DE FONDURI

Următoarele sunt utile pentru o strângere de fonduri de succes:

- colectarea dosarelor despre potențiali sponsori;
- luați în considerare experiența dvs. anterioară de strângere de fonduri;
- caută permanent surse de finanțare.

**Există câteva reguli generale pentru o strângere de fonduri de succes care vă vor ajuta să obțineți cele mai bune rezultate:**

1. Cel mai greu este să găsești donatori, să încerci să-i cauți în jurul tău, să te cunoști și să le explici treptat esența proiectelor tale. Bineînțeles, puteți participa doar la concursul beneficiarilor anunțați.
2. Grant-makers oferă bani oamenilor, nu organizațiilor. Prin urmare, stabilește relații puternice cu angajații organizației, pentru că numai așa vei putea asigura finanțarea pe termen lung a organizației tale.
3. Învață să mulțumești donatorului chiar dacă nu te sprijină. Acest lucru vă va arăta respectul pentru el și vă va consolida relația.
4. Dacă sunteți serios în privința strângerii de fonduri, rezervați câteva ore pe zi. În multe organizații, există posturi speciale în care sunt angajați angajați, ale căror sarcini sunt să scrie aplicații, să participe la concursuri de idei sociale, să trimită informații despre proiectele tale, să cheme donatorii, să se întâlnească cu aceștia, să corespundă cu fonduri străine etc.
5. Implicați-vă în strângerea de fonduri. Doar dobândind experiență îți poți evalua ideile și proiectele.
6. Aflați cum să organizați și să comunicați corect cu informațiile donatorilor (carduri, bază de date etc.).
7. Aflați cum să schimbați rapid natura unui proiect. În momentul în care un donator vă examinează cererea, ideile lui sunt deja depășite.
8. După primirea fondurilor, păstrați legătura constantă cu donatorul: oferiți-i orice informații legate de organizația dvs. și trimiteți regulat cărți poștale în legătură cu sărbători;
9. Spune doar adevărul despre tine. Informațiile pe care le furnizați pot fi verificate. Sunteți interesat să păstrați imaginea unui partener respectat și de încredere.
10. Dacă sunteți sigur că completarea unei cereri la fond este singura modalitate de a obține finanțare, aflați cum să lucrați corect cu fondurile și pas cu pas (căutare, scrisoare de cerere, cerere, contact lish etc.), găsiți un mentor și stăpânește strategia corectă de strângere de fonduri.

1. Căutați întotdeauna peste tot un donator
2. Amintiți-vă, banii sunt dați oamenilor, nu organizațiilor
3. Mulțumesc concedentului
4. Angajați-vă în strângerea de fonduri la nivel profesional
5. Implicați-vă în strângerea de fonduri
6. Organizați informații despre donator
7. Actualizați-vă proiectul din punct de vedere operațional
8. Păstrați contactul permanent cu beneficiarii
9. Spune doar adevărul despre tine

10. Alegeți strategia potrivită de strângere de fonduri