

Ընկերության գումար հավաքելու մեթոդներ

Թեև այս գործընթացի ընթացքում կորպորացիաների հետ շփվելու մեկ «ճիշտ» մեթոդ չկա, ստանդարտ բանակցությունները սովորաբար ընթանում են հետևյալ հաջորդականությամբ.

1. Նախնական նամակ կամ զանգ.
2. Համագործակցության տարբերակները նկարագրող արժեքային առաջարկի ներկայացում:
3. Անձնական կամ վիրտուալ հանդիպում/ներկայացում:
4. Կոնկրետ առաջարկի ներկայացում, որը հաշվի է առնում պոտենցիալ գործընկերոջ կարիքները/նպատակները:
5. Համաձայնագրի ստեղծում և փաստաթղթերի ստորագրում.
6. Հետագա միջոցառումներ համատեղ ծրագրի իրականացման համար: