

## 1. Ի՞նչ են սկզբունքային բանակցությունները:

### Ընտրեք մեկ տարբերակ.

Հակամարտությունների լուծման մոտեցումը, որը նկարագրված է «Բանակցել առանց կորցնելու» գրքում. Հարվարդի մեթոդը

Մարտավարություն, որը ներառում է հակառակորդին հաղթելու հմտություններ և մեթոդներ

Ձեր շահերը խթանելու ռազմավարություն

### Ճիշտ պատասխան

Հակամարտությունների լուծման մոտեցումը, որը նկարագրված է «Բանակցել առանց կորցնելու» գրքում. Հարվարդի մեթոդը

## 2. Ի՞նչ խոչընդոտներ կան սկզբունքային բանակցություններում տարբերակներ մշակելու համար:

### Ընտրեք ճիշտ տարբերակները (ոչ ավելի, քան երեք).

Հակառակորդի անհաղթահարելիությունը

Վաղաժամ դատողություն

Բանակցողի անձնական որակները

«Խնդրի լուծումը «իրենց» խնդիրն է».

Գտնելով միակ պատասխանը

Արտաքին հանգամանքներ (եղանակ, խցանումներ, ֆորս-մաժոր)

### Ճիշտ պատասխաններ

- Վաղաժամ դատողություն
- «Խնդրի լուծումը «իրենց» խնդիրն է».

- Գտնելով միակ պատասխանը

### 3. Արդյունավետ բանակցողի ի՞նչ հատկանիշներ գիտեք:

**Ընտրեք ճիշտ տարբերակները (ոչ ավելի, քան երկու).**

Կարողանում է առանձնացնել անձնական խնդիրները բանակցությունների ընթացքում քննարկված հարցերից

Ազդեսիվ կերպով ճնշում է մրցակցին

Անցնում է սահմանները այնտեղ, որտեղ անհրաժեշտ է համարում

Կարողանում է ճանաչել և հաղթահարել համաձայնության հասնելու հնարավոր խոչընդոտները

#### **Ճիշտ պատասխաններ**

- Կարողանում է առանձնացնել անձնական խնդիրները բանակցությունների ընթացքում քննարկված հարցերից
- Կարողանում է ճանաչել և հաղթահարել համաձայնության հասնելու հնարավոր խոչընդոտները

4. Ճի՞շտ է արդյոք հետևյալ պնդումը. «Սկզբունքային բանակցությունները հաճախ կոչվում են նաև որպես հաղթող-հաղթող լուծում ստեղծելը, ի տարբերություն բանակցություններում ամեն ինչ կամ ոչինչ»:

**Ընտրեք մեկ տարբերակ.**

Ճիշտ

Ճիշտ չէ

**Ճիշտ պատասխան**

Ճիշտ

5. Նշեք բանակցություններում մարդկային գործոնը կազմող հիմնական տարրերը

**Ընտրեք մեկ տարբերակ.**

Բնագրներ, ամբողջականություն, հաղորդակցություն

Ջգացմունքներ, ցանկություններ

Ընկալում, հույզեր, հաղորդակցություն

**Ճիշտ պատասխան**

Ընկալում, հույզեր, հաղորդակցություն

**6. Ճիշտ է արդյոք հետևյալ պնդումը. «Սկզբունքային բանակցությունները բարեկամական և արդյունավետ ձևով խելամիտ պայմանավորվածություններ են ձեռք բերում»?**

**Ընտրեք մեկ տարբերակ:**

Ճիշտ

Ճիշտ չէ

**Ճիշտ պատասխան**

Ճիշտ